

iSell[®]

P&L Information Technology

Azienda

Il nostro pay off riassume la nostra filosofia: "Always Mobile".
Mettiamo al centro l'attenzione verso il cliente.



È dal 1992 che lavoriamo su piattaforme "Mobile" per facilitare il lavoro di chi promuove la vendita "face to face". Abbiamo imparato che ascoltare il cliente è una fase fondamentale del nostro lavoro, la nostra filosofia. In una società che cresce e si sviluppa in fretta

ascoltare è l'attività più difficile, ma non per noi. Ogni azienda nasce con l'esigenza di elaborare dati in tempo reale per essere competitiva e proporre un servizio competitivo. P&L progetta e realizza sistemi di software personalizzati nel ramo della distribuzione e dei servizi coordinando e armonizzando flussi complessi offrendo le migliori soluzioni disponibili sul mercato.

Nel 2011 abbiamo deciso di dedicare la maggior parte delle nostre allo sviluppo di una app che diventasse la soluzione più avanzata per la raccolta ordini sul mercato nazionale.

Nel dicembre 2012 la pubblicazione di iSell su Apple Store suscita da subito un enorme interesse e questo ci spinge ad incrementare gli sforzi allargando il team di sviluppo fatto di persone capaci e piene di passione per il loro lavoro.

In questi anni di crescita i nostri obiettivi sono aumentati grazie al metodo di risoluzione delle problematiche. La nostra app può essere utilizzata oltre che per la raccolta ordini anche per tutte le attività nelle quali esiste la necessità, per un operatore esterno, di gestire qualsiasi tipo di documento.

iSell®

Un nuovo progetto nato non solo per la raccolta ordini. Facilmente configurabile, si adatta alle svariate necessità delle aziende e degli operatori che lavorano all'esterno. Abbiamo studiato un sistema dove i vari componenti sono realizzati in modo da poter essere arricchiti di informazioni, documenti multimediali e strumenti per effettuare interventi tecnici, manutenzioni, vendite, raccolta ordini e prospect per l'azienda.

Ogni informazione e funzionalità può essere organizzata e configurata dalla Console di iSell®, che di fatto determina il funzionamento dei dispositivi.

iSell® viene utilizzato per le seguenti gestioni:



Preventivazione

Con la possibilità di suddividere in capitolati il preventivo.
Duplicazione dei preventivi per successive versioni.
Trasformazione di capitolati preventivi in consuntivi.



Raccolta ordini

Proposizione automatica delle quantità in base allo storico, compilazione automatica di nuove anagrafiche, ricerca di nuovi potenziali clienti con business finder, gestione giri e navigatore.



Consegne e tentata vendita

Giri visite con navigatore, stampa documenti e scarico lotti e matricole con barcode. Blocco consegne in base a diverse regole legate al fido o alle scadenze.



Incassi

Incassi con forme di pagamento multiple e riepiloghi di controllo per la quadratura di fine periodo.



Interventi

Documenti precompilati e clienti da visitare. Inserimento nell'intervento di immagini, filmati o allegati. Storico degli interventi e delle soluzioni.



CRM

Libera integrazione di richiesta informazioni per il CRM aziendale o per semplice raccolta dati.

iSell® con un solo gesto

iSell® migliora la relazione di vendita tra le persone che lavorano nella distribuzione, lo fa bene e in modo sicuro. iSell® è semplice e veloce perchè intuitivo, rivoluzionario e personalizzabile.

Con un solo gesto è possibile visualizzare i prodotti per mezzo di schede di rapida consultazione. Immagini ad alta definizione, schede tecniche, link e documenti: iSell® è il catalogo interattivo dei tuoi prodotti e li gestisci facilmente grazie alla versatilità dell'interfaccia grafica; la ricerca è a portata di mano, semplificando il lavoro anche nelle condizioni più disagiate.

Con un solo gesto sei consulente di Customer Experience. iSell® mostra dati concreti e verificabili per aiutare il cliente, consolidando rapporti e avviandone di nuovi.

Con un solo gesto iSell ti informa sulle giacenze di magazzino. Non più incertezze e brutte figure, iSell® è sempre a disposizione e permette di proporre il prodotto giusto in tempo reale; iSell® è configurato per avviare procedure semplici durante tempi prefissati per aggiornare gli archivi ed avere tutte le informazioni per fornire un servizio preciso e puntuale.

Con un solo gesto iSell® ti permette di vedere le iniziative promozionali in corso; è possibile proporre campagne di promozione o illustrare i lanci pubblicitari. iSell® aiuta ad avere più appeal durante le relazioni di vendita, un modo nuovo e divertente di facilitare i rapporti tra le persone, un modo nuovo per gratificare il contatto.

Con un solo gesto iSell® è in grado di inviare ordini e comunicazioni in tempo reale, quando vuoi e dove vuoi. Tutto avviene senza l'utilizzo di carta e i documenti sono archiviabili comodamente. Tutto è più facile e conveniente, basta equivoci, la condivisione è immediata e l'ordine può essere soddisfatto in tempi brevi.

Riduce i costi di gestione, gli aggiornamenti dell'App arrivano automaticamente ad ogni dispositivo, gli operatori non devono più rientrare in azienda per ricevere e spedire i loro dati; le telefonate degli operatori diminuiscono drasticamente perché tutte le informazioni di cui hanno bisogno le trovano facilmente in iSell®. Si riducono drasticamente i tempi di istruzione per rendere produttivo un nuovo operatore.

Basta sprechi di carta inutili, iSell® è amico dell'ambiente e permette di risparmiare sulla stampa di costosi e ingombranti cataloghi.

iSell® per tutti



Food-vending

Referenze e rifatturazione, gestione secondo articolo 62, Gestione lotti e Canvas. Tentata vendita.



Beverage

Gestione comodati, matricole, cauzioni e Canvas. Tentata vendita.



Vendita prodotti per ferramenta, idraulici, elettricisti

Ricerche particolari e ottimizzate per la gestione di archivi con alta presenza di prodotti con legami a ricambi ed accessori. Gestione varianti e matricole. Tentata vendita.



Assistenza tecnica

Interventi tecnici precompilati suddivisi per giri visita settimanali. Il tecnico dovrà semplicemente inserire le ore fatte e rispedirli in sede.



Manutenzioni

All'operatore vengono inviati per ogni cliente l'elenco delle attrezzature a cui fare assistenza (manutenzione estintori, ecc).



Preventivazione con capitolati

Utilizzato ad esempio nel settore idrotermico ed edilizio.



Abbigliamento

Gestione lotti, taglie, colori, varianti.

Sviluppo e aggiornamenti

iSell® viene pubblicata per la prima volta nel dicembre 2012 per la versione iOS 5 e da allora è sempre nelle primissime posizioni dell'App Store ricercando i termini: ordini, raccolta ordini, tentata vendita.

Il nostro team di sviluppo è costantemente impegnato ad aggiungere nuove funzionalità e a migliorare le prestazioni seguendo con attenzione le novità di Apple.

iSell® vuole diventare il punto di riferimento della raccolta ordini e la tentata vendita ed ha l'ambizione di volersi collegare con qualsiasi gestionale attraverso Connettori ERP appositamente progettati.

Con iSell® Console è possibile integrare funzionalità e arricchire le selezioni dei clienti e dei prodotti che verranno utilizzate dagli operatori, in aggiunta a quanto messo a disposizione dal gestionale.

Ogni passaggio è studiato per ridurre al minimo il numero di operazioni da parte dell'operatore, con un solo gesto si deve ottenere ciò che è necessario.

Questa app è frutto della nostra esperienza ventennale nel mondo "mobile" con terminalini industriali e professionali, ascoltando e risolvendo le richieste fatte da chi opera sul campo, con il solo obiettivo di offrire un prodotto d'eccellenza.

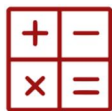


Riepilogo funzionalità

iSell® lavora in **modalità off-line** garantendo agli operatori la disponibilità di tutte le informazioni e la possibilità di inserire documenti anche in totale mancanza di copertura di rete.

La gestione e l'origine dei dati è presso l'azienda, a garanzia di totale autonomia e sicurezza dei dati.

La sincronia dei dati può avvenire tramite un server gateway pubblicato che può essere di proprietà dell'azienda o sul cloud.



Riepiloghi per agente

con totalizzazioni per periodo e gruppi articoli o causali di vendita.



Analisi dati

personalizzabili con tabelle e grafici 2d/3d dinamici.



File Archivio

In pratica è una sorta di DropBox all'interno di iSell. E' possibile definire una cartella sul server nella quale inserire qualsiasi documento multimediale e questo verrà sincronizzato all'interno di iSell



Anagrafiche clienti

Gruppi anagrafici, localizzazione in base alla distanza, accesso a tutte le funzionalità ed inserimento di nuove anagrafiche con compilazione automatica in base al posizionamento.



Mappe

Interattive con visualizzazione delle anagrafiche e ricerca di nuovi contatti tramite Business finder di Google.



Anagrafiche articoli

Gruppi articoli, descrizioni multilingue, allegati dell'articolo (immagini, schede tecniche, link e altri formati) inviabili tramite email o stampabili.



Listini

Generali, personalizzati, scontistica, promozionali, casi particolari.



Giri visite

Impostabili dall'azienda, creabili e modificabili dall'agente, navigatore e visualizzazione del percorso. Esito visite e gestione delle note.



Elenco partite

Gestione incassi parziali, totali e modalità incasso multiple (contanti, assegni, etc...). Gestione fidi cliente a importi, per numero di scadenze aperte o numero di giorni di ritardo.



Gestione cicli

In questa gestione è possibile configurare il funzionamento di specifiche attività attraverso la proposta in sequenza dell'utilizzo di documenti. In questo modo si possono organizzare flussi di dati ben precisi (es. Ciclo Tentata Vendita).

Tentata Vendita

Per facilitare il compito degli operatori, attraverso la Gestione dei Cicli Operativi, è possibile stabilire le fasi dell'attività dai Carichi Iniziali ai Resi Globali, con le integrazioni e i documenti di vendita.



Gestione documenti

- Immissione, variazione e cancellazione
- Blocchi consegna con sblocco tramite codice
- Gestione righe documenti personalizzabili
- Causali di riga personalizzabili (vendita, omaggi, etc...)
- Unità di misura multiple
- Lotti, matricole e varianti
- Gestione barcode con lettori bluetooth
- Gestione multipla degli sconti
- Immissione agevolata delle quantità
- Proposizione delle quantità precedenti prese dallo storico
- Autogenerazione copia commissione dagli ordini inseriti
- Gestione articolo 62
- Separazione automatica ordini per mandante
- Generazione ordine da offerta
- Visualizzazione e ricerca articoli agevolata
- Modalità catalogo
- Multideposito con giacenze e disponibilità
- Segnalazione criticità disponibilità
- Incasso acconti
- Gestione note
- Possibilità di suddividere il corpo documento in sezioni



Storico documenti

Ordini, preventivi, fatture, ddt, etc ...



Generazione documenti

- Attraverso questa funzionalità dall'inserimento di un unico documento, è possibile generare più documenti attraverso regole facilmente configurabili (es. da un ordine generare in automatico più ordini separati per mandanti oppure più ordini distinti per tipologia di prodotti come al momento può essere utile nel campo alimentare per adempiere per all'art. 62)
- Introdotta la possibilità di duplicare un documento ed apportare le modifiche necessarie
- Possibilità di generare documenti riepilogativi da più documenti selezionati o attraverso regole preimpostate



Stampa documenti

- Diretta su stampanti Airprint o Mfi
- In pdf per invio tramite email



Trasmissione dati

- Invio e ricezione dati a richiesta
- Dati crittografati
- Libera scelta del server per la trasmissione
- Configurabile un server di riserva per assicurare le trasmissioni
- Trasmissione locale o su cloud
- Trasferimento dati tramite iTunes



Multiarchivio

Per gestire più aziende separatamente

iSell® Console

Per utilizzare iSell® sono necessari due componenti in azienda, un Connettore ERP (per accedere alla base dati aziendale sia in input che in output) e iSell® Console per gestire sia le configurazioni dei dispositivi che il flusso dati in uscita ed ingresso.

Le attività che possono essere svolte con iSell® Console sono:

Configurare

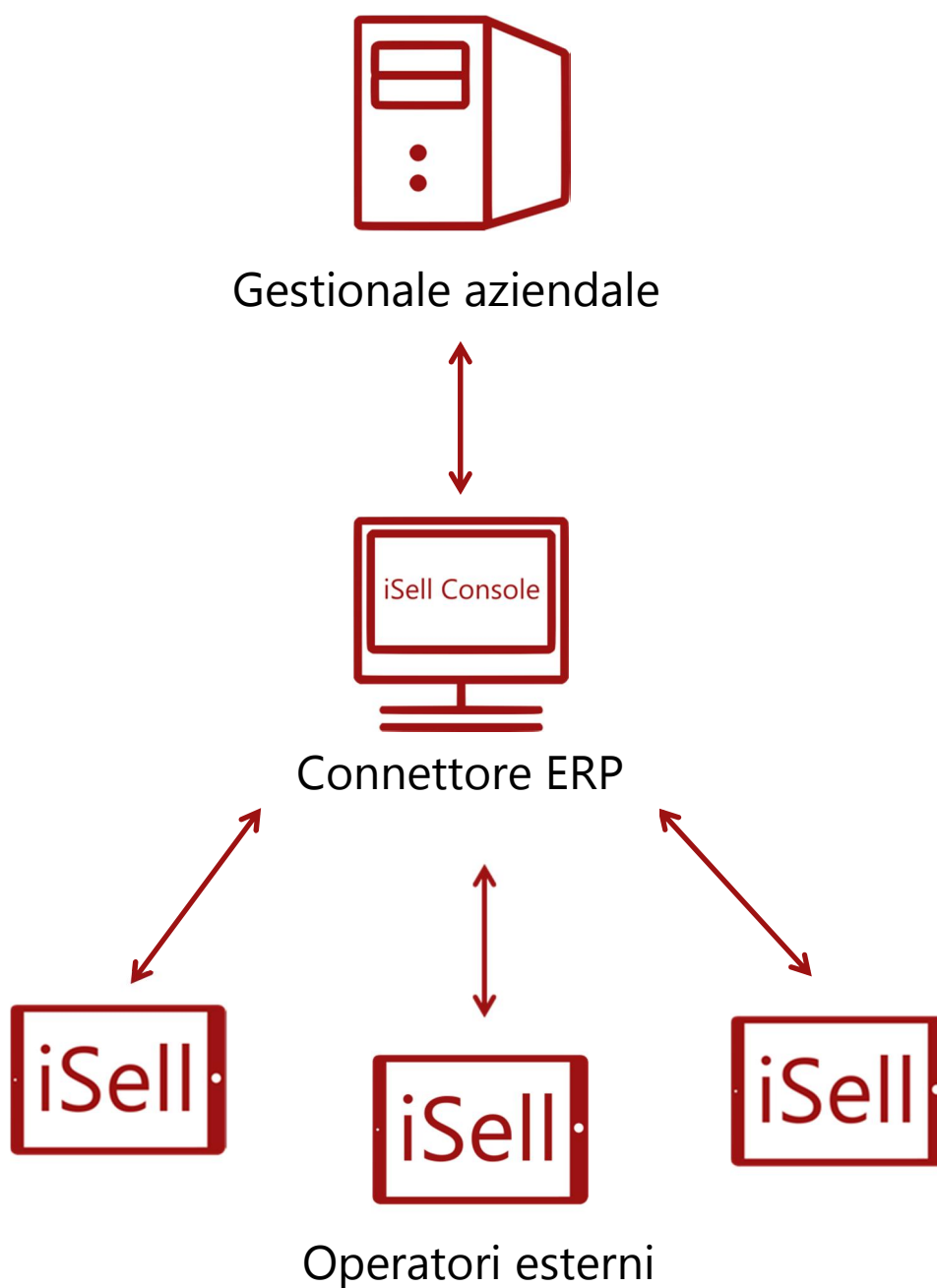
- Archivi e le cartelle sorgenti verso iPad
- Archivi destinatari dei dati provenienti da iPad
- Canali di trasmissione con iPad
- Moduli di stampa e analisi dati
- Attività eseguibili manualmente o tramite pianificazione
- Attivazione degli iPad che si intendono utilizzare abbinandoli a uno o più operatori
- Personalizzazione di ogni singolo iPad

Verificare e monitorare i dati in ingresso ed uscita

Schema generale

iSell® comunica con i dati aziendali grazie a un connettore ERP integrato in iSell® Console, permette la sincronizzazione dei dati con qualsiasi gestionale.

iSell® Console ha il controllo completo delle autorizzazioni, delle personalizzazioni, delle trasmissioni e delle eventuali integrazioni ai dati.



Flusso logico dati



Partner

Per P&L ed i partner iSell è una grande opportunità di business.

iSell permette a tutti i rivenditori e produttori di gestionali di offrire un'avanzata soluzione per il trattamento dei documenti e delle informazioni.

L'integrazione avviene solitamente in tempi brevi. Disponiamo di vari connettori ERP già testati ed utilizzati.

Collaborare con i partner ci permette di fare rete, di incrementare la qualità del servizio verso i clienti e ovviamente fare business.

iSell è un prodotto semplice, versatile, sicuro e veloce per ottenere la massima integrazione con la struttura esistente, aumentandone le capacità anche dove certe funzionalità non erano previste. Gli utenti finali non sono costretti a cambiare gestionale ma al contrario loro gestionale verrà arricchito di un nuovo pacchetto e di nuove funzionalità per gestire la rete vendita.

Vendere iSell è facile grazie a soli tre componenti:

1. Connettore ERP, che si paga solo all'installazione.
2. La configurazione di iSell Console il cui costo dipende dalle esigenze del cliente, anche questa in genere si paga nel periodo di start-up.
3. Il canone per iPad che comprende aggiornamenti e assistenza.



Sito web

www.isell.it

Indirizzo email

info@isell.it

Supporto

supporto@isell.it



P&L-INFORMATIONTECHNOLOGY
sistemi gestione vendita

P. & L. srl - Via C. Colombo, 24
25030 Torbole Casaglia (BS)

www.pelsrl.it

Tel. +39 030 21 50 973 / +39 030 21 58 560

Fax +39 030 21 50 973

info@pelsrl.it